

Werde UmweltPartner!

Kollege/in (m/w/d)
für den Vertriebsaußendienst gesucht

Der Arbeitsort ist Halberstadt. Flexibles Arbeiten ist darüber hinaus auch mobil an unseren Standorten in Uetze und Großenaspe sowie im Homeoffice möglich.

Was erwartet Dich?

- Du übernimmst den aktiven Vertrieb von mineralischen Abfällen und Reststoffen aus der Industrie im nordeutschen Raum.
- Eigenständig gewinnst Du neue Kunden und betreust unsere Geschäftspartner mit Engagement und Fachkompetenz.
- In einem erfahrenen Vertriebsteam entwickelst Du innovative Vertriebskonzepte mit und setzt diese in Deinem Zuständigkeitsbereich erfolgreich um.
- Du kalkulierst Angebote, erarbeitest individuelle Entsorgungslösungen und führst Vertragsverhandlungen.
- Du beobachtest Deinen Markt, identifizierst Potenziale und unterstützt die Weiterentwicklung unserer Marktposition.

Was erwarten wir?

- Erfahrungen im Vertrieb und Verkaufen erklärungsbedürftiger Dienstleistungen
- Interesse an den Tätigkeiten unserer Kunden aus der Industrie, Energiebranche sowie Abfallwirtschaft
- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Selbständige, engagierte und strukturierte Arbeitsweise sowie Flexibilität und Zuverlässigkeit
- Starke Teamorientierung und offene, vertrauensvolle Zusammenarbeit mit Innendienst und Vertriebsleitung sowie Freude daran, sich in neue Themen einzuarbeiten

Dies bieten wir:

- Raum für eigene Ideen, Innovationsfreiheit und persönliche Entwicklung
- Flexible Arbeitszeiten
- Vielfältige Weiterbildungen sowie ein engagiertes Team mit offener Kommunikation
- Attraktive Zusatzleistungen wie vermögenswirksame Leistungen, Altersvorsorge und Firmenwagen mit Privatnutzung
- Familienfreundliche Benefits wie Kita-Zuschuss, 13. Monatsgehalt, Bike-Leasing und eine monatliche Sachbezugskarte

BEWERBUNG

Krebs Brüggen Sekundärrohstoffe GmbH & Co. KG
Bimöhler Straße 57
24623 Großenaspe

Ansprechpartner/in:
Frau Nina Kock
Bewerbung@Krebs-UmweltPartner.de
04327 99 690 43