

Werde Umweltpartner!

Kollege/in (m/w/d)
für den Vertriebsaußendienst
gesucht

Was erwartet Dich?

- Du übernimmst den aktiven Vertrieb von mineralischen und gewerblichen Abfällen im norddeutschen Raum
- Eigenständig gewinnst Du neue Kunden und betreust unsere bestehenden Geschäftspartner mit Engagement und Fachkompetenz
- Du führst Vertragsverhandlungen, kalkulierst Angebote und erstellst individuelle Entsorgungslösungen
- Gemeinsam mit der Vertriebsleitung entwickelst Du innovative Vertriebskonzepte und setzt diese erfolgreich um
- Du beobachtest den Markt, analysierst Trends und identifizierst Potenziale und gezielte Weiterentwicklung unserer Marktposition

Was erwarten wir?

- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Abfallwirtschaft
- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Eine engagierte, strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Du bist zuverlässig, flexibel und hast Freude daran, Dich in neue Themen einzuarbeiten

Dies bieten wir:

- Raum für eigene Ideen, Innovationsfreiheit und persönliche Entwicklung
- Flexible Arbeitszeiten
- Vielfältige Weiterbildungen sowie ein engagiertes Team mit offener Kommunikation
- Attraktive Zusatzleistungen: vermögenswirksame Leistungen, Altersvorsorge & Firmenwagen mit Privatnutzung
- Familienfreundlich durch Kita-Zuschuss und zusätzliches 13. Monatsgehalt
- Benefits wie Bike-Leasing und eine monatliche Sachbezugskarte

BEWERBUNG

Krebs Brüggen Sekundärrohstoffe GmbH & Co. KG
Bimöhler Straße 57
24623 Großenaspe

Ansprechpartner/in:
Frau Nina Kock
Bewerbung@Krebs-UmweltPartner.de
04327 99 690 43